

Презентация Академии ДРТ

Академия ДРТ

Наш опыт в области корпоративного обучения



Онас

Академия ДРТ предлагает комплексные планы развития компетенций специалистов по различным направлениям деятельности. Программы обучения рассчитаны на различный уровень подготовки, что дает возможность участникам тренингов последовательно развивать необходимые бизнескомпетенции, при этом принимая во внимание их профессиональный рост и расширение круга обязанностей



Наш опыт в цифрах

- Более 1 200 слушателей ежегодно проходят очные и онлайн-тренинги
- Более 100 программ обучения
- Более 80 преподавателейпрактиков и приглашенных экспертов
- Представители более 85% крупнейших компаний России, входящих в список крупнейших 20 компаний согласно рейтингу РБК-500, посетили тренинги Академии
- Номинант премии «Лидеры рынка» Trainings & HR Expo 2019
- Гран-при премии «СМАРТ пирамида» в номинации «Тренинговая компания года» в 2021 и 2022 году.



Направления тренингов

Форматы:

- Очный, онлайн (синхронный)
- Дистанционный (асинхронный)

Основные тематики:

- МСФО и финансы
- РСБУ и налогообложение
- Управление рисками
- Управление изменениями
- Внутренний контроль
- Внутренний аудит
- Устойчивое развитие
- Цифровая трансформация
- Управление процессами
- Управление проектами
- Технические навыки
- Межличностные навыки
- Управленческие навыки
- Корпоративная культура
- Специализированные программы



Наши преимущества

- Тренинги ведут преподавателипрактики, реализовавшие проекты по разработке методологий, трансформации бизнес-процессов и внедрению различных инициатив
- Программы содержат, помимо теоретических блоков, бизнессимуляции и примеры реальных кейсов из деятельности компаний, и направлены на получение навыков для дальнейшего использования на практике
- Программы корпоративных тренингов адаптируются к специфике каждой компании в части отраслевой тематики, бизнес-процессов и особенностей терминологии для достижения максимальной пользы от обучения

Услуги Академии ДРТ

Корпоративные тренинги

Групповые тренинги

Обучение для представителей отдельных компаний, адаптированное под потребности клиента. Может быть одно- или мультидисциплинарным

Комплексное обучение

Обучение с последующим сопровождением внедрения на практике полученных знаний и навыков, а также обучение, дополняющее текущие проекты изменений, внедрения новых технологий, перехода на новые модели работы, трансформации организационной структуры, корпоративной культуры, системы каналов продаж, маркетинговой политики и корпоративной стратегии

Онлайн-тренинги

Тренинги проводятся на онлайн-платформе с выполнением заданий, обсуждениями, обменом опытом, работой в виртуальных группах

Подходит для географически разветвленных команд. Активности практически идентичны очному тренингу

Дистанционные курсы

Электронные курсы

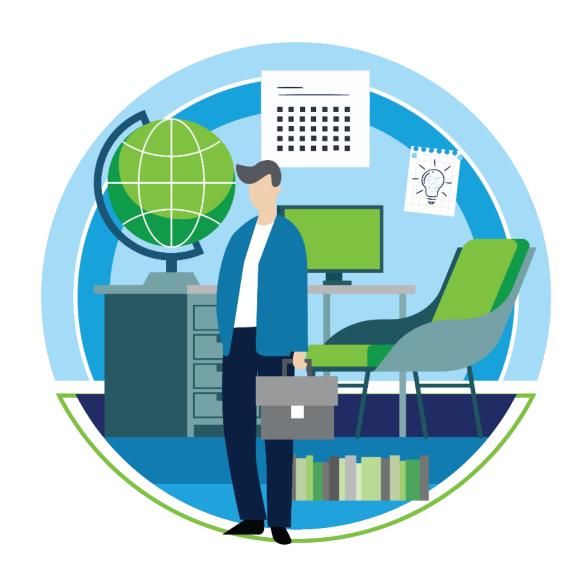
Разрабатываются под потребности клиента в формате: асинхронного дистанционного курса, анимационного видеоролика, видеолекции и/или онлайн-теста

Академия ДРТ в России

Обзор портфолио

Более 100 тем в портфолио по 18 направлениям:

- 1. Бухгалтерский учет
- 2. Корпоративные финансы
- 3. Налогообложение и законодательство
- 4. Внутренний аудит
- 5. Противодействие мошенничеству
- 6. Управление рисками и внутренний контроль
- 7. Цифровая трансформация
- 8. Операционная эффективность
- 9. Управление проектами
- 10. Управление каналами продаж
- 11. Устойчивое развитие и корпоративное управление
- 12. Корпоративная культура
- 13. Управление изменениями
- 14. Технические навыки
- 15. Межличностные навыки и личная эффективность
- 16. Маркетинг
- 17. Стратегия и целеполагание
- 18. Управление персоналом



Карта тренингов по уровням компетенций (1/3)

Уровень компетентности Функциональные направления	Тренинги адаптируются под уровень знаний
Финансы и МСФО	Финансы для нефинансовых менеджеров
Налогообложение и РСБУ	Изменения в РСБУ Изменения Изменения Изменения изменения в налоговом законодательстве Изменения Основы Продвинутый Трансфертное Налоговый мониторинг Налоговый мониторинг Налоговый мониторинг Международное финансирование Международное налогообложение Подготовка к отчетному сезону по КИК
Изменения в законодательстве	Обязательная Мностранные работники: миграция талантов Расширенная ответственность производителя и импортера
Управление рисками и внутренний контроль	Управление рисками и внутренний контроль Бизнес-игра по управлению рисков: базовый уровень Количественная оценка уровень Внутренний контроль: продвинутый уровень Внутренний контроль: продвинутый уровень Кредитный анализ банков Кредитный анализ банков Количественная оценка уровень Внутренний контроль: продвинутый уровень Положения 781-П Основы риск-менеджмент: оценка эффективности Анализ банковских рисков Основы работы с кредитными рейтинговыми агентствами Управление рисками человеческого фактора Количественная оценка технико-производственных рисков Основы работы с кредитными рейтинговыми агентствами ориентирования и бюджетирования
Внутренний аудит	Внутренний аудит: Отчет внутреннего внутренний аудит: Внутренний аудит: Качество внутреннего аудита. Подготовка к внешней оценке по МПСВА
Безопасность труда и работа с подрядчиками	Охрана труда на удаленной работе и в офисе Охрана труда на удаленной работе и в офисе Охрана труда на удаленной работе и в офисе Охрана труда. Эффективное управление подрядными организациями Охрана труда. Эффективное управление рисками ОТ, Поведенческие аудиты безопасности подрядчиками
Экономическая безопасность	Выявление Корпоративное Техники проведения Мошенничество в мошенничества в Введение в корпоративную разведку: мошенничество: как интервью при закупках: способы защитить бизнес от финансовых выявления и закупок в компаниях как не потонуть в потоке информации сектора Выявление Мошенничества в Введение в корпоративную разведку: эффективной проверки как не потонуть в потоке контрагентов

Карта тренингов по уровням компетенций (2/3)

Уровень компетентности Функциональные направления	Тренинги адаптируются под уровень знаний
Устойчивое развитие и корпоративное управление	Введение в В Введение в принципы нефинансовая отчетность: требования, подготовка и отчетность эффективное корпоративное управление коммуникации
Управление процессами, проектами и продуктами	Управление проектами. Современные подходы Организация удаленной работы Основы Agile: Иструменты, техники,
Информационные	успеха продукта автоматизации — Методы успеха — Юридически значимый электронный документооборот — Обеспечение — Обеспечение — Обеспечение
технологии и непрерывность бизнеса	ИТ-аудит непрерывности бизнеса Ключевые особенности работы с электронными подписями обеспечение Основы процесса управления лицензиями на программное разработка (CustDev)
Управление персоналом и работа в команде	Технологии эффективного высокоэффективными командами Персонала Управление Иавыки проведения Управление изменениями Управление изменениями Управление изменениями Оправление Оправле
	Деловая переписка Навыки проведения Техники критического деловая переписка интервью и оценки правдивости решений Антикризисный тайм-менеджмент Искусство презентации Проблем
Межличностные навыки и личная эффективность	Управление стрессом и профилактика достоверности в достоверности в достоверности в навыки Техники мышления и Управление моционального выгорания коммуникации коммуникации бизнесе командами
	Финансовые инструменты: Критическое мышление эмоциональным интеллектом Кросс-функциональное взаимодействие
Технические навыки	Анализ данных с Подготовка и проведение презентация финансовой информации Эффективная команда цифрового продукта Как эксперту создать тренинг по своей теме

Карта тренингов по уровням компетенций (3/3)

Уровень компетентности Функциональные направления	Тренинги адаптируются под уровень знаний
Стратегическое развитие	Стратегическая сессия Алгоритмы создания краткосрочной и долгосрочной стратегии развития Стратегическое мышление Методология сквозного каскадирования целей Техники фасилитации стратегических сессий Техники фасилитации стратегических сессий Методология формирования стратегии операционного развития Операционного развития
Управление изменениями	 Управление изменениями управление изменениями при внедрении новых № Практика работы с сопротивлением изменениям
Маркетинг и продажи	■ Построение системы каналов продаж Практики оценки клиентского опыта ■ Digital-маркетинг ■ Анализ эффективности рекламных вложений
Цифровая трансформация	Организационная Создание цифровой Практика вывода Бизнес в онлайне Digital маркетинг структура цифрового Сервис-дизайн бизнес-модели рынок
	Цифровизация Подход к принятию Управление цифровой Алгоритмы работы с решений на основе экосистемой продаж предприятий данных экосистемой продаж маркетплейсами

Uber-модель Академии ДРТ

Уникальность бизнес-модели Академии ДРТ состоит в использовании «Uber-подхода» к формированию тренерской команды, которая включает:

- 1. Около **80 экспертов-практиков** из различных подразделений ДРТ, проводящих обучение на периодической основе, которые совмещают аудиторскую/консалтинговую и тренерскую деятельность.
- **2.** Внешних экспертов по узким отраслевым и специализированным тематикам.

Данная гибкая модель позволяет оперативно подбирать экспертовфасилитаторов по широкому спектру тематик, обеспечивая как высокую содержательность тренингов за счет практических примеров и задач, так и вовлекающих инструментов фасилитации и педагогического дизайна.

Наши клиенты ценят возможность получить комплексную программу обучения от одного провайдера по различным тематикам и направлениям обучения.



Контакты



Ирина Зарандия Директор

Тел.: +7 (495) 787 06 00 <u>izarandiya@delret.ru</u>



https://academy.delret.ru

ruacademy@delret.ru



delret.ru

Настоящее сообщение содержит информацию только общего характера. При этом компании, действующие под брендом «Деловые Решения и Технологии» (Группа ДРТ, <u>delret.ru/about</u>), не предоставляют посредством данного сообщения каких-либо консультаций или услуг профессионального характера. Прежде чем принять какое-либо решение или предпринять какие-либо действия, которые могут отразиться на вашем финансовом положении или состоянии дел, проконсультируйтесь с квалифицированным специалистом. Ни одна из компаний Группы ДРТ не несет ответственности за какие-либо убытки, понесенные любым лицом, использующим настоящее сообщение.