



Расторжение внутренних договоров поставки при отказе иностранного экспортера от поставки товара в связи с санкциями Выпуск № 1

## Уважаемые коллеги!

В продолжение мероприятия ДРТ на тему «Разрешение споров с участием подсанкционных лиц: практические вопросы применения ст. 248.1 АПК РФ» мы бы хотели обсудить и другие аспекты данной тематики, а также поделиться с вами некоторыми советами.

Представляем вашему вниманию первый выпуск из серии информационных сообщений, в котором речь пойдет о возможности прекращения договора по контрактным основаниям.

Сегодня поставка многих товаров в Россию находится под действием санкций недружественных стран, в частности, европейских. При этом список ограниченных/запрещенных к ввозу в Россию товаров постоянно пополняется. Это создает риски срыва как самой трансграничной поставки, так и внутренних поставок, которые находятся с ней в одной цепи. На практике российские поставщики-импортеры сталкиваются с проблемой, суть которой можно сформулировать следующим образом: как «выйти» из внутринациональной поставки, если ваш собственный иностранный поставщик (часто материнская компания) отказался от поставки, ссылаясь на санкции?



рассмотрим первый из них.

## Прекращение договора по контрактным основаниям

Так, российский поставщик-импортер может прекратить договор:

- 1) по соглашению сторон, если с практической точки зрения поставщик сможет договориться с конечным покупателем на взаимовыгодных условиях (ст. 450 ГК РФ);
- 2) путем направления уведомления, содержащего односторонний немотивированный отказ от договора поставки, если такое право поставщика предусмотрено договором (ст. 450.1 ГК РФ);
- 3) в связи с наступлением форс-мажорных обстоятельств в виде санкций, если такое обстоятельство было согласовано в договоре в качестве основания для его прекращения.

На практике самыми распространенными случаями являются:

- согласование условия об автоматическом прекращении договора по факту наступления/определенной продолжительности санкций (по существу сделка под отменительным условием (ст. 157 ГК РФ)). В этом случае договор, по сути, прекращается на основании изначального соглашения сторон (ст. 450 ГК РФ). При этом не требуется какого-либо дополнительного волеизъявления сторон в какой-либо форме;
- согласование условия о праве поставщика и (или) покупателя на односторонний отказ от договора по факту наступления/определенной продолжительности санкций. Такой договор прекращается посредством направления поставщиком уведомления об одностороннем мотивированном отказе от договора поставки со ссылкой на введенные санкции (ст. 450.1 ГК РФ).

Соответственно, если такая возможность имеется, мы рекомендуем рассмотреть возможность прекращения договора по контрактным основаниям. Однако что делать, если договориться с конечным покупателем не удалось, а у поставщика по договору не оказалось прав на односторонний немотивированный или мотивированный отказ от него?

Этот вопрос мы рассмотрим в следующем выпуске — не пропустите!

Если у вас возникли какие-либо вопросы, пожалуйста, обращайтесь к нам — будем рады на них ответить.

## Группа по разрешению споров



**Юрий Халимовский Директор**yukhalimovskiy@delret.ru



Владимир Никитинский Старший юрист vnikitinskiy@delret.ru



**Анастасия Васильева Юрист**avasilyeva@delret.ru



**Иван Сомов Юрист**isomov@delret.ru



**Мария Зуб Младший юрист** mzub@delret.ru











## delret.ru

Настоящее сообщение содержит информацию только общего характера. При этом компании, действующие под брендом «Деловые Решения и Технологии» (Группа ДРТ, delret.ru/about), не предоставляют посредством данного сообщения каких-либо консультаций или услуг профессионального характера. Прежде чем принять какое-либо решение или предпринять какие-либо действия, которые могут отразиться на вашем финансовом положении или состоянии дел, проконсультируйтесь с квалифицированным специалистом. Ни одна из компаний Группы ДРТ не несет ответственности за какие-либо убытки, понесенные любым лицом, использующим настоящее сообщение.

ООО «ДРТ Консалтинг»