



Новости законодательства

Выпуск от 18 июня 2026 года

ФНС утвердила ряд документов в рамках концепции «обеления» отрасли предоставления персонала

АС Иркутской области: уплата НДС с бонусов, полученных автомобильным дилером от дистрибьютора

Кипр пояснил порядок подачи отчетности по Pillar 2/GloBE

Минэкономразвития планирует пересмотреть нормы о супервычете на НИОКР

Инвесторы просят проверить правомерность использования сколковских льгот сервисом аренды самокатов

ЦБ доработал правила продаж долевого страхования жизни

Минэкономразвития подготовило механизм привлечения инвесторов к восстановлению объектов культурного наследия

Маркировка: последние новости

ФНС утвердила ряд документов в рамках концепции «обеления» отрасли предоставления персонала

Напомним, в начале июня ФНС России сообщила о начале проведения эксперимента по «обелению» отрасли предоставления персонала.

На этой неделе на официальном канале службы в МАХ были опубликованы сопутствующие документы.

Меморандум

Меморандум устанавливает единые правила взаимоотношений между компаниями розничной торговли и электронной коммерции и подрядчиками, предоставляющими персонал для выполнения работ в следующих отраслях:

- доставка и складские операции;
- сборка, сортировка и упаковка заказов;
- раскладка, выкладка и предпродажная подготовка товаров;
- комплексное обслуживание торгового объекта, включая уборку;
- обслуживание расчетно-кассовой зоны;
- погрузочно-разгрузочные и такелажные работы;
- иные аналогичные услуги.

Меморандум закрепляет конкретную модель взаимодействия между компанией-заказчиком и подрядчиком, предоставляющим персонал.

В ее основе — несколько шагов:

- заказчик на основании полученных от подрядчика сведений о структуре его трудовых ресурсов осуществляет предварительный расчет налоговых обязательств партнера (по НДС, НДФЛ, страховым взносам, налогу, уплачиваемому в связи с применением УСН, и налогу на профессиональный доход);
- заказчик удерживает из вознаграждения исполнителя сумму, составляющую часть рассчитанной суммы налогов (размер удержания зависит от налога и составляет от 50% (НДФЛ) до 100% (НПД));
- удержанная сумма вносится заказчиком на ЕНС подрядчика/КБК самозанятого;
- заказчики информируют налоговые органы о сумме перечисленных за подрядчика налогов;
- налоговые органы проводят мониторинг использования подрядчиками сумм, внесенных заказчиками на ЕНС, а также оценку полноты исполнения налоговых обязательств и наличие рисков применения подрядчиками схем занижения налоговой базы;
- при проведении анализа деятельности подрядчиков налоговые органы используют модель «Идеального подрядчика по предоставлению персонала» (несоответствие этой модели не означает наличие нарушения, но требует более тщательного анализа);
- при выявлении рисков в деятельности провайдера инспекция направит заказчику уведомление, чтобы дать возможность сторонам урегулировать риски;
- если риски устранены не будут, то инспекция направит повторное уведомление;
- продолжение взаимоотношений с провайдером после повторного уведомления уже будет свидетельствовать о возможных налоговых рисках для самого заказчика.

Описание идеального подрядчика по предоставлению персонала

Структура вознаграждения такой компании прозрачна и включает три обязательных элемента: заработную плату исполнителя, все налоги (НДС, НДФЛ, страховые взносы) и непосредственно маржу (вознаграждение агентства).

Эталонная средняя налоговая нагрузка (НН) установлена на уровне 45,8%, а средняя доля вычетов по НДС — 14,6%.

При этом предусмотрена дифференциация показателей в зависимости от региона, а также типа партнера (подразделяются на три типа в зависимости от категорий предоставляемого персонала — граждане РФ, трудовые мигранты, самозанятые).

Перечень условий, рекомендуемых для включения в договор между заказчиком и партнером в рамках реализации концепции «обеления» отрасли

В документе приводятся типовые формулировки, которые стороны могут включить в свой договор с учетом проводимого эксперимента.

Приводятся обязанности подрядчика, заказчика и особые случаи.

Реализация концепции основана на добровольном участии налогоплательщиков.

ФНС России сообщает, что согласие на участие выразили 34 организации — крупнейшие компании розничной торговли и электронной коммерции.

Начало эксперимента было перенесено с 1 июня 2026 года на 1 сентября 2026 года.

Эксперимент продлится один год.

В опубликованных материалах также имеется презентация концепции, в которой в том числе прокомментированы риски по прямым взаимоотношениям с исполнителями-самозанятыми.

Из презентации следует, что налоговая служба не видит рисков в привлечении курьеров-самозанятых, а по сборщикам/упаковщикам маркерами риска переквалификации в трудовые отношения могут быть:

- более восьми смен в месяц;
- заработная плата свыше 35 тыс. руб. в месяц;
- взаимоотношения более трех месяцев;
- доля дохода от заказчика 75% и более.

Источник: официальный канал ФНС России в МАХ



АС Иркутской области: уплата НДС с бонусов, полученных автомобильным дилером от дистрибьютора

Компания (далее — дилер) осуществляла деятельность в сфере розничной продажи автомобилей.

Взаимоотношения дилера с дистрибьютором автомобилей регулировались дилерским соглашением, в котором были установлены общие принципы ценообразования, порядок

заказов, поставок и оплаты, а также обязанность дилера поддерживать складской запас и демонстрационные автомобили.

Помимо дилерского соглашения, дистрибьютор в одностороннем порядке утверждал различные маркетинговые и стимулирующие программы.

Эти программы регулировались политикой корпоративных продаж, в которой определялись категории клиентов (корпоративные, VIP и т. д.), специальные (сниженные) цены для них, а также условия получения дилером поддержки от дистрибьютора.

Ключевым элементом политики являлись «Матрицы формирования специальной стоимости для корпоративных клиентов и размера премии дилера».

В этих матрицах для каждой модели автомобиля и для каждой категории покупателей были заранее установлены:

- рекомендованная розничная цена (РРЦ);
- специальная цена для клиента (скидка);
- фиксированный размер премии, которую дистрибьютор выплачивает дилеру при продаже такому клиенту.

Премия начислялась по факту реализации конкретного автомобиля конкретному покупателю.

Для этого дилер предоставлял дистрибьютору ежемесячные отчеты, на основании которых составлялись протоколы по выплате премий.

Дилер не включал сумму полученных премий в базу по НДС, что и стало причиной спора с инспекцией.

В I квартале 2024 года дилер получил бонус по 33 реализованным автомобилям, которые были проданы по цене ниже закупочной (дилер получил убыток от продажи).

Инспекция пришла к выводу, что премия представляет компенсацию дилеру недополученной выручки и в связи с этим должна быть включена в базу по НДС.

Суд согласился с инспекцией, сделав следующие выводы:

- премия по программе корпоративных продаж не зависела от объема закупок, а была привязана к каждой конкретной сделке с конечным покупателем — эта премия не поощряла рост продаж, а лишь восстанавливала заранее согласованный уровень дохода, компенсируя потери от обязательной скидки;
- у дилера были и иные виды премий (за выполнение общего плана продаж, за соблюдение стандартов обслуживания, квартальные мотивационные премии) — спорные бонусы выделялись на фоне остальных именно своей привязкой к конкретному товару и скидке, а не к общим показателям деятельности;
- фактически полученные в виде премии денежные средства являлись выплатами дистрибьютора в счет увеличения дохода налогоплательщика, связанными с оплатой автомобилей, реализованных конечным покупателям «корпоративным клиентам» по рекомендованной заниженной цене;
- в соответствии с НК РФ база по НДС увеличивается на суммы, полученные «за реализованные товары ... в счет увеличения доходов либо иначе связанных с оплатой реализованных товаров» — в данном случае источник средств (дистрибьютор, а не

конечный покупатель) не имеет значения, поскольку выплата обусловлена именно фактом реализации и размером скидки.

Интересно, что дилер в качестве обоснования своей позиции представил письмо дистрибьютора, в котором дистрибьютор заверял, что расчет премий в привязке к величине скидки является лишь способом оценки экономического интереса, а сами выплаты направлены на стимулирование дилера.

Суд отклонил ссылку на это письмо, указав, что:

- письмо является внутренним документом контрагента, не относящимся к первичной учетной документации;
- оно выражает субъективное мнение одной из сторон сделки и было составлено уже после завершения налоговой проверки;
- его содержание противоречит объективным данным, содержащимся в протоколах и отчетах, где премия четко привязана к каждому проданному автомобилю.

Также суд обратил внимание на то, что условиями политики корпоративных продаж были предусмотрены разные условия для поддержки дилера при реализации товаров конечным покупателям со скидкой «по специальной стоимости»:

- при продаже ранее приобретенных автомобилей — как премия (не облагалась НДС дилером);
- при продаже «под заказ» — перевыставление счета (снижение закупочной цены, учитываемое по НДС).

Применение разных налоговых последствий к операциям одной экономической сути суд признал необоснованным и расценил как получение необоснованной налоговой выгоды.

Напомним, что ранее суды в аналогичных спорах также поддерживали позицию инспекции (дела №№ [A39-6479/2017](#), [A29-14874/2019](#), [A39-7206/2020](#)).



Подробнее

Источник: *Картотека арбитражных дел*



Наверх

Кипр пояснил порядок подачи отчетности по Pillar 2/GloBE

Кипрские налоговые органы опубликовали разъяснения о порядке исполнения обязательств по Pillar 2/GloBE на Кипре за 2024 год, а также [формы](#) отчетности (T.D.331, 332, 333, 334, 335, 336) и инструкции по их заполнению.

Отчетность подается через электронный портал Tax For All. Отдельно отмечается, что штрафы за неподачу отчетности и неуплату дополнительного налога не будут применяться, если соответствующие обязательства исполнены до 30 сентября 2026 года.



Подробнее

Источник: официальный правительственный портал Республики Кипр



Минэкономразвития планирует пересмотреть нормы о супервычете на НИОКР

Минэкономразвития России и Минфин России планируют провести реформу в сфере налоговых льгот на НИОКР.

Об этом заявил глава Минэкономразвития России Максим Решетников, выступая на сессии «Инвестиции как нерв эпохи: какие стартапы станут основой экономики завтра» в рамках ПМЭФ.

Причина — инструмент поддержки почти не используется (всего 60 компаний в год).

Конкретные параметры изменений пока неизвестны.

Одно из возможных направлений реформы — изменение подхода к понятию НИОКР.

Чиновник отметил, что сейчас понятие НИОКР тесно связано с законом о науке, что ставит «научную новизну» в качестве условия для применения льготы.

Действительно, имеющаяся судебная практика складывается для налогоплательщиков негативно (дела №№ [A40-158523/2020](#), [A40-214170/2016](#), [A40-240988/2016](#)).

Суды соглашались с тем, что выполненные налогоплательщиками работы не являются НИОКР, поскольку «в них нет научной новизны и они не соответствуют терминологии законодательства о науке».



Источник: «Интерфакс»



Инвесторы просят проверить правомерность использования сколковских льгот сервисом аренды самокатов

Ассоциация инвесторов отправила письма в ФНС России и в ЦБ РФ с просьбой оценить «финансово-налоговые аномалии» у одного из операторов аренды электросамокатов.

Для инвесторов, биржи и потребителей услуг компания позиционирует себя как крупнейшего оператора кикшеринга. В то же время для ФНС России и фонда «Сколково» компания заявляет о себе как об ИТ-разработчике, имеющем право на налоговые льготы.

Ключевой вопрос для инвесторов звучит так: является ли основной деятельностью компании коммерциализация ИТ-разработок или фактически основная деятельность — массовая аренда средств индивидуальной мобильности?

Вызывающий наибольшее опасение инвесторов элемент бизнес-модели компании — дробление пользовательского платежа за каждую поездку на две части, где 70% —

лицензионное вознаграждение за право пользования программным обеспечением (ПО) и 30% — арендная плата за средство индивидуальной мобильности.

Деление платежа ровно в пропорции 70/30 обеспечивает компании формальное соответствие пороговому критерию для получения льгот. По мнению инвесторов, следуя этой логике, самокатный бизнес объявляется второстепенным в налоговых декларациях, когда это необходимо для сохранения льгот.



Подробнее

Источник: «Ведомости»



Наверх

ЦБ доработал правила продаж долевого страхования жизни

Напомним, инструмент ДСЖ (долевого страхования жизни) появился на рынке формально в 2025 году, этот продукт сочетает страхование жизни с инвестициями в паевые фонды.

Теперь регулятор планирует усовершенствовать данный продукт.

Разработанный документ предусматривает корректировку требований к раскрытию информации для клиентов, а также уточняет случаи, когда они смогут отказаться от договора при изменении правил управления паевыми инвестиционными фондами.



Подробнее

Источник: «Ведомости»



Наверх

Минэкономразвития подготовило механизм привлечения инвесторов к восстановлению объектов культурного наследия

Ведомство подготовило пакет законопроектов, который позволит регионам и муниципалитетам привлекать ДОМ.РФ к участию в обороте объектов культурного наследия, находящихся в неудовлетворительном состоянии.

В рамках механизма ДОМ.РФ сможет готовить объекты к торгам, заключать договоры купли-продажи и контролировать выполнение инвесторами обязательств по восстановлению исторических зданий.

Полномочия будут осуществляться на основании соглашений с субъектами РФ и муниципальными образованиями сроком до трех лет.



Подробнее

Источник: официальный сайт Минэкономразвития России



Маркировка: последние новости

В маркировку товаров были внесены следующие изменения:

- [установлена](#) типовая форма договора об оказании услуг по предоставлению кодов маркировки участникам оборота меховых изделий;
- [внесены](#) изменения в правила маркировки молочной продукции;
- [обновлена](#) типовая форма договора об оказании услуг по предоставлению кодов маркировки участникам оборота табачной и/или никотинсодержащей продукции.

Источник: Консультант Плюс



Мероприятия

Наследственное планирование. Как не потерять контроль над капиталом, который вы создавали годами

24 июня 2026 года, 11:00 – 12:00 | онлайн

Приглашаем вас на вебинар ДРТ, в ходе которого будут рассмотрены инструменты наследственного планирования и риски при его отсутствии, ошибки при наследовании иностранных активов и другие вопросы.

[Подробнее и регистрация](#)

Публикации

Вектор изменений | Выпуск №27. Контрсанкционные ограничения распространили на депозиты и вклады граждан недружественных стран

1 июня 2026 года был подписан новый контрсанкционный указ.

Он расширяет сферу применения специального порядка исполнения обязательств перед отдельными недружественными кредиторами.

Подробнее в нашем [новом обзоре](#).

Актуальное для сектора недвижимости | Май 2026 года

В [очередном выпуске](#) «Конструктора новостей» мы собрали информацию об основных изменениях, которые могут быть актуальны для строительной отрасли.

Новый виток таможенных споров: проценты по внутригрупповому займу включили в таможенную стоимость

Последние три-четыре года активно формируется практика корректировки таможенной стоимости таможенными органами.

Основной поток споров связан с включением в таможенную стоимость роялти и дивидендов.

Однако [недавно](#) таможенные органы вышли на новый уровень, увеличив таможенную стоимость на проценты по внутригрупповым займам.

Подробнее об этом — [в нашем выпуске](#).

СПОТ

Президент России подписал пакет законов (Федеральные законы от 17 апреля 2026 года № [101-ФЗ](#), [102-ФЗ](#)) о внедрении системы подтверждения ожидания товаров (СПОТ).

Подробнее об этом — [в нашем выпуске](#).

Минфин планирует ввести контроль над «рыночностью» цен при ввозе маркируемых и прослеживаемых товаров из ЕАЭС и их последующей реализации

[Поправками](#) предлагается ввести в НК РФ новую статью (ст. 54.2 НК РФ), которая будет устанавливать специальные правила определения цен для целей исчисления НДС при ввозе из ЕАЭС и последующей реализации двух категорий товаров:

- товаров, подлежащих обязательной маркировке средствами идентификации;
- товаров, подлежащих прослеживаемости.

Подробнее об этом — [в нашем выпуске](#).

Льготы нужно заслужить: власти меняют подход к предоставлению льгот резидентам особых территорий

Для резидентов, получивших соответствующий статус с 1 апреля 2026 года, [вводится](#) ежегодный «чек-лист».

Разбираемся с изменениями детально в нашем новом [выпуске](#).



Настоящее сообщение содержит информацию только общего характера. При этом компании, действующие под брендом «Деловые Решения и Технологии» (Группа ДРТ, delret.ru/about), не предоставляют посредством данного сообщения каких-либо консультаций или услуг профессионального характера. Прежде чем принять какое-либо решение или предпринять какие-либо действия, которые могут отразиться на вашем финансовом положении или состоянии дел, проконсультируйтесь с квалифицированным специалистом. Ни одна из компаний Группы ДРТ не несет ответственности за какие-либо убытки, понесенные любым лицом, использующим настоящее сообщение.

Группа ДРТ